



销售自动化管理

AWS™ BPMS应用套件

AWS™ SFA2 Suite

A Sales Force Automation Suite

Document last update:2008-4



SFA, Sales Force Automation SFA 泛属于 CRM 领域，强调对企业销售过程的控制和管理，是企业销售行为最核心部分。

炎黄盈动的 AWS SFA 销售自动化应用套件是一套实用的销售管理工具，帮助销售管理者在任何时间、地点及时了解企业当前的销售状况和未来预测，通过网络技术增强与下属沟通和过程控制，实现区域化销售团队的分级管理和目标分解、执行。同时对于销售人员，AWS 的 SFA 更是一个得力的销售助理，帮助销售人员制定商机计划、客户、联系人、机会和合同管理，并提供销售漏斗、趋势分析工具，通过科学的手段促进机会成单。

ACTIONSOFT BPM TOTAL SOLUTION

销售自动化管理套件 SFA, Sales Force Automation, 索取更多资料请致电炎黄盈动

SFA2 用户受益

SFA (Sales Force Automation) 即销售自动化。该套件产品以销售过程管理为中心，为销售人员在销售过程中提供客户、联系人、联系方式、机会跟踪、竞争对手、报价管理、合同管理等销售过程自动化工具，同时为销售管理人员提供销售目标管理和销售看板，使公司销售业绩和过程绩效情况一目了然。采用 AWS SFA 解决方案可以给最终用户带来以下好处：

- 灵活、实用的销售过程支持工具
- 商机到价值客户的闭环销售工具和商机过程阶段推进控制
- 为个人和领导提供丰富的销售分析工具，例如销售漏斗、销售预测、销售看板等
- 简单配置、符合销售人员、决策领导的操作习惯
- 自动适应跨区域、部门的数据共享、统计权限
- 可结合 AWS FM 费用控制系统实现对销售过程的费用审批控制
- 可以 SFA 为核心基础向 CRM、服务、供应、库存、电子商务等领域扩展



北京(总部)

地址：北京市海淀区上地信息产业基地信息路7号数字传媒大厦506室
 邮编：100085
 网址：www.actionsoft.com.cn
 电话：010-62962343/2320/3450
 传真：010-62961851

上海

地址：上海市徐汇区零陵路629号爱和大厦12H
 电话：021-61195035/54891136

天津

地址：天津市南开区新技术产业园区海泰信息广场H座704-1
 电话：022-58389046